

(Junior) Sales Manager (m/w/d) Vollzeit, ab sofort in Salzburg

Wir sind ein mehrfach ausgezeichnetes Technologieunternehmen mit Hauptsitz in Salzburg. Unsere Mission? Wir bieten eine All-in-One Operations Plattform, die unseren Kunden die tägliche Arbeit und interne Kommunikation erleichtert und somit zur Effizienzsteigerung beiträgt.

Du möchtest unser Firmenwachstum vorantreiben und noch mehr Kunden mit unserer Lösung glücklich machen?! Starke Kundenbeziehungen an Land ziehen und aufbauen ist genau deins?! “The stage is yours”, denn dein Publikum würde dir hörig?! Dann solltest du unbedingt Teil unseres Verkaufsteams werden! Denn mit dir an Board setzen wir unseren Siegeszug in Europa fort und erobern den Rest der Welt.

Deine Spielwiese

- Selbstständige Entwicklung, Implementierung und Analyse von strategischen Verkaufszielen
- Identifizierung von wachsenden Märkten und deren Besonderheiten in der Hotelbranche oder dem medizinischen Bereich
- Konkurrenzanalysen
- Verkaufsprozess – vom Plan bis zum Abschluss
- Wachstum ankurbeln und Verkaufsziele erreichen
- Kundenbindung aufbauen, Partnerschaften stärken, ihre Wünsche verstehen und darauf eingehen
- Fortlaufende Qualifizierung von Kundendaten in unserer Vertriebssoftware

Bist das du?

- Erste Berufserfahrung (min. 2 Jahre), QuereinsteigerIn oder schon Pro
- Begeisterung für die Themen Digitalisierung, SaaS und Kundenakquise
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englisch-Kenntnisse; weitere Fremdsprachen von Vorteil (je nach Markt)
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und freundliches Auftreten
- Reisebereitschaft und selbstständiges, strukturiertes Arbeiten
- Interesse an der Hotellerie oder der Gesundheitsbranche; erste Erfahrung in diesen Bereichen ist ein Plus
- Affinität für digitale Produkt und sicherer Umgang mit allen gängigen MS-Office-Anwendungen Du zeigst Eigeninitiative, bist ein Teamplayer & hast ein hohes Ausmaß an Engagement



Warum bei uns arbeiten?

- Offene Arbeitsatmosphäre in stylischem, lichtdurchflutetem Büro im Herzen von Salzburg mit viel Platz für deine Ideen
- Anspruchsvolle & eigenverantwortliche Aufgaben und Projekte
- Tischtennistisch & abwechslungsreiches Sportangebot
- Bei Vollzeit: 38,5 Stunden-Woche
- Teamspirit & flache Hierarchien sowie mobiles und flexibles Arbeiten
- Legendäre Team-Events (z.B. Sommer Teamevent, Oktoberfestbesuch...)
- Obst & Gemüse aus biologischem Anbau, Müslibar sowie Kaffee & Tee all day long
- Wöchentlicher Teamlunch & Auswahl an frischem, köstlichem Mittagessen
- Arbeiten in einem mehrfach ausgezeichneten 'Best Place to Work' Betrieb der Hotel Tech Branche

Jetzt kommt's auf dich an – wenn du Lust hast Teil unseres Teams zu werden, schicke uns deine Bewerbungsunterlagen inklusive Motivationsschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellungen und ehestmöglichem Startdatum per Mail an: **work@hotelkit.net**